

BOCK AUF START-UP?

DANN BIST DU BEI UNS RICHTIG!

WERKSTUDENT SALES (M/W/D)

Deine Aufgaben:

- Du betreust eigenverantwortlich Interessenten vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss und darüber hinaus
- Du führst telefonische (Kalt-)Akquise bei potenziellen Neukunden durch
- Zu deinen Aufgaben gehört außerdem die Vereinbarung und Durchführung von virtuellen Kundenterminen
- Du pflegst eigenständig deine Pipedrive-Deals

Deine Benefits:

- Positive Teamkultur: Regelmäßige Buden-Spieleabende, Coffee Dates, gemeinsame sportliche Aktivitäten, u.v.m.
- Gelungenes Onboarding: Buden-Buddy, Welcome-Box und eine umfassende Einführungsphase
- Vor Ort oder Remote: Du entscheidest, ob du von Zuhause oder im Büro arbeiten möchtest
- Benefits-Package: Deutschland-Ticket, Jobrad, EGYM-Wellpass
- 30 Urlaubstage und Betriebliche Altersvorsorge

Neugierig? Mehr Infos sowie weitere spannende Möglichkeiten bei uns findest du hier: www.logistikbude.com/karriere

ODER SCANNE DEN QR-CODE



Hier bewerben!